

Pressekontakt:
PRORATIO GmbH
Bischheimer Weg 1
55129 Mainz

Hans-Jürgen Zinn
Mail: info@proratio.de
Tel.: 06131/95800-0
www.proratio.de



Innovatives ERP-Bundle sorgt für effizienten Ablauf von Geschäftsprozessen

PRORATIO und KIRBIS entwickeln branchenspezifisches Lösungspaket für die Konsumgüterindustrie

Mainz, 30.10.2008. Aktuelle Studien bestätigen, dass sich die IT immer stärker zu einem strategischen Faktor in der Wertschöpfungskette entwickelt. Um Wettbewerbsvorteile im Markt zu schaffen, setzen deshalb mittelständische Unternehmen auf individuelle IT-Unterstützung. Enterprise Resource Planning (ERP) sowie Business Intelligence (BI) sind hier die Zauberworte, die für das Segment Small and Medium Business (SMB), die Erfolgsampeln auf Grün stellen. Doch immer noch kursiert in diesem Marktsegment das gängige Vorurteil, dass maßgeschneiderte ERP- und BI-Einzellösungen, angepasst auf die spezifischen Bedürfnisse eines Unternehmens, zu teuer seien. Dass dies nicht immer der Fall ist, zeigt das Bundle der PRORATIO Systeme und Beratung GmbH in Kooperation mit dem SAP®-Systemhaus KIRBIS®, die ab sofort ein optimal abgestimmtes ERP- und BI-System für individuelle Branchenanforderungen anbieten.

Das Lösungspaket besteht aus den Komponenten SAP® Business All-in-One für die Konsumgüterindustrie, ProINFO® als BI-System des Branchenspezialisten PRORATIO, die Hardware IBM System i™, sowie die EDI-Plattform KIRBIS® ESP. Die neue Lösung der beiden Spezialisten PRORATIO und KIRBIS spart Einrichtungs- und Beratungskosten und schafft somit eine hohe Zufriedenheit im Tagesgeschäft.

Durch das Softwaresystem SAP® Business All-in-One wird eine hohe Funktionsabdeckung der Geschäftsprozesse und damit ein hohes Maß an Investitions- und Funktionssicherheit geboten. Von Einkaufs- und Verkaufsprozessen über die Produktionsplanung und Lagerwirtschaft bis hin zur Finanzbuchhaltung und dem Controlling, sind alle Funktionen integriert und auf die branchenüblichen Anforderungen abgestimmt. Die EDI-Plattform KIRBIS® ESP bietet eine skalierbare Lösung für die kosteneffiziente Daten- und Prozessintegration zwischen Unternehmen, Kunden und Lieferanten.

Mit dem BI-System ProINFO® der PRORATIO GmbH wird das Paket um eine wesentliche Komponente erweitert. Komplexe Planungen von Konditionen und Vertriebskosten, wie Rückvergütungen und Werbekostenzuschüsse sowie die Vorbereitung von Jahresgesprächen und vertriebsintensiven Verhandlungen, können schnell auf einer tagesaktuellen Datenbasis aufgebaut und für alle Ausschnitte der Kunden- und Artikelhierarchie dargestellt werden.

Durch das branchenerfahrene Beraterteam der PRORATIO GmbH wird die Planung, Einführung und Anlaufunterstützung des Projektes sehr praxisnah unterstützt. Darüber hinaus haben PRORATIO und KIRBIS das exklusive Bundle auf einer leistungsstarken IBM System i Plattform aufgebaut. Eine integrierte Datenbank und ein professionelles Betriebssystem bilden weitere Bestandteile des Bundles. Mittelständische Unternehmen erhalten somit eine schlüsselfertige Komplettlösung, die von erfahrenen Beratern professionell implementiert wird und durch ihr attraktives Preis-Leistungsverhältnis überzeugt.

Zielgruppe des neuen Lösungspaketes sind Herstellerbetriebe als auch Import- und Großhandelsunternehmen der Konsumgüterindustrie. Zulieferer von Handelsketten erhalten beispielsweise eine praxisgerechte Unterstützung für die Auftragsabwicklung sowie für Planung, Überwachung und Steuerung des komplexen Kundengeschäftes.

Die PRORATIO GmbH wird das Lösungspaket auf dem IBM-Event „Innovation afterWORK“ in einem 2-stündigen Vortrag vorstellen. Die Veranstaltung findet am 2. Dezember 2008 um 17:30 Uhr im Partnership Solution Center Frankfurt statt. Weitere Informationen finden Sie unter www.proratio.de.

Zur PRORATIO Systeme und Beratung GmbH

Die PRORATIO Systeme und Beratung GmbH optimiert seit über 10 Jahren Geschäftsprozesse ihrer Kunden. Durch rationelle Verwaltungsabläufe im SAP-Umfeld und den intelligenten Aufbau von Business-Intelligence-Systemen schafft sie signifikante Wettbewerbsvorteile für ihre Kunden. PRORATIO hat eine starke Fokussierung auf diese Aufgaben und kann sich damit schnell und zielgerichtet in die Unternehmensprozesse einarbeiten. PRORATIO optimiert IT-Systeme und passt diese Kundenbedürfnissen an. Das Beratungsangebot im SAP-Umfeld, gekennzeichnet als „ProGPO“, wurde um die Beratung für die BI-Lösung „Pentaho“, sowie durch die Entwicklung der eigenen Produkte „ProINFO“, der Schnittstelle „ProERPconn“ erweitert. PRORATIO ist einer der ersten zertifizierten Pentaho Solution Partner. Weitere Informationen zu PRORATIO finden Sie unter www.proratio.de.